

富士康進軍光伏被看好 代工大王有望華麗轉身

華夏經緯網 2011-10-28 13:36:18

當光伏行業陷入低谷之際，台灣富豪一代工大王富士康集團總裁郭臺銘卻悄然大舉進軍。逆市而上，富士康為何要劍走偏鋒？

據經濟之聲報道遭遇寒冬的光伏行業卻受到了台灣富豪---富士康集團總裁郭臺銘的青睞。光伏組件價格在過去三年裏下跌了一半，美國有3家較大規模光伏企業宣佈破產，中國無錫尚德等龍頭企業也傳出破產傳聞，在哀鴻遍野的情況下，代工大王郭臺銘卻已經悄然開始在大陸佈局光伏項目。富士康為何要逆市而上？

由於代工行業利潤率低而且受外部影響較大，富士康一直伺機謀求轉型，可沒想到他們竟將目標鎖定在光伏行業。大舉進軍一個正處於寒冬的行業，會不會有些太冒險呢？浙江光伏行業協會秘書長沈福鑫認為，光伏行業儘管目前極為不景氣，但對於想進來的企業來說卻是最好的機會。

沈福鑫：要進來的企業顯然是個機會，這是最好的時機，現在進來的投資成本是最低的，包括引進人才、設備、技術，現在的成本都是最低的。

話雖如此，但是光伏是一個高科技行業。光伏發電是利用太陽電池半導體材料，將太陽光輻射直接轉換為電能的一種新型發電系統。而富士康雖然是全球最大的電子產業專業製造商，但大多是給電腦、手機、汽車等進行零組件代工，對光伏可以說是門外漢。即便如此，富士康卻設定了光伏組件全球第一的目標。一個門外漢哪來的底氣？擁有60多萬員工及全球頂尖IT客戶群的富士康雖然缺技術，但卻不缺錢。身家56億美元的郭臺銘不僅投入了上千億元人民幣投建光伏基地，還找了一個強有力的合作夥伴--中國最大的多晶硅生產商---保利協鑫，後者將為富士康提供技術支援。

中環光伏總裁顧華敏認為，富士康進軍光伏選擇的是產業鏈的中下端，主要是電池和組件，他們除了有行業巨頭的技術保障外，還有其他優勢。

顧華敏：特別是組建，就是勞動密集型的。它能夠管理龐大的勞動大軍，然後把成本降到最低。富士康做的那麼大，它有兩個優勢。一是管理好勞動力，雖然也跳樓，但是總體管理費用很低。二是它的採購量也很大，在光伏方面也能夠發揮強項。另外在當地，它去投資，能夠帶動就業，當地政策有傾斜。富士康對國內的光伏組件廠絕對是威脅。

道傑資本總裁俞鐵成表示，由於光伏行業投入高、回款週期長，一直以來都是資金雄厚者佔據優勢，如今富士康的到來讓業內感到恐慌。

俞鐵成：他來了，大家都是很恐懼的。郭臺銘本身就是靠製造業取勝的人，他這種精細化的管理水準，而且他們有足夠的資金實力，其他企業沒有這個實力，這個行業最終拼得還是規模效益。

富士康是代工領域的王者，但利潤率不高而且無名無分始終是郭臺銘心中的痛。近些年，富士康開始了多元化的發展，他們不僅在大陸投資生產研發基地，還宣佈新建家電終端銷售店，此次出手上千億進軍光伏產業，富士康期待從代工大王的華麗轉身。

來源： 中國廣播網